



ALTERNANCE Marketing et Business Development

Dans une start-up en pleine croissance à l'international

I-SEE est le spécialiste du développement de drones lourds à long rayon d'action et de systèmes autonomes.

S'appuyant sur plus de 15 ans de R&D dans la conception d'aéronefs technologiquement avancés, I-SEE développe des drones dédiés à l'observation, la surveillance et l'intervention aérienne.

I-SEE est lauréat de l'AAP France 2030, financé par l'État pour le développement du premier aéronef à moteur alimenté par hydrogène liquide (projet EICLHAIR).

I-SEE recherche son **alternant** dans les domaines **Marketing et Business Development**, **début en septembre 2026**, dans ses locaux du **Sud Est de Paris** sur l'aérodrome de Melun-Villaroche (77) avec la possibilité d'effectuer partiellement du télétravail.

Notre alternant Marketing et Business Development interviendra sur un large spectre :

- **Marketing :**
 - Alimentation de la base de données prospects (CRM) en format indirect
 - Suivi du fichier de leads et du pipe en format indirect
 - Reporting pipeline et CRM + prévisions de ventes
 - Réalisation et adaptation des brochures, datasheets, présentations export selon les leads
 - Rédaction des argumentaires différenciants par segment pour chaque lead
 - Gestion du site web et LinkedIn
- **Business Development**
 - Coordination des participations aux salons défense (Eurosatory, DSEI, IDEX, DSA)
 - Identification d'appels d'offres, appels à projets, d'appels à manifestation d'intérêt en France et à l'étranger
 - Analyse et synthèse des appels d'offres
 - Préparation des réponses aux appels d'offres, RFI, RFP et négociations contractuelles
 - Interface avec les équipes techniques pour la traduction technique des offres

Profil recherché :

Vous êtes en **Master 2 Marketing** ou **Ecole de Commerce**, avec une forte appétence pour les domaines de **l'Aéronautique, du Spatial ou de la Défense**, vous avez envie de mettre en pratique vos compétences relevant de domaines variés :

- Rigueur analytique et **capacité de synthèse**
- **Product marketing**, Consolidation de données

- **Communication institutionnelle**, écrite et orale, en français et en anglais
- Connaissance des contraintes liées à la **communication sensible** et à la réglementation **export**
- Connaissance des processus **d'appels d'offre** en général,
- Connaissance souhaitée des processus gouvernementaux d'achat (FMS, DCS, appels d'offres étatiques)

Votre **anglais** est d'un niveau **professionnel** (la pratique de l'espagnol ou de l'arabe est un plus).

Autonome et rigoureux, vous avez envie de travailler dans une équipe à taille humaine avec un encadrement de proximité et des décisions rapides où votre force de proposition sera appréciée.

Envoyez CV et lettre de motivation à : vincent.meyet@i-seegroup.com

<https://www.i-seegroup.com>